



BusinessStat®

готовые обзоры рынков



Анализ рынка юридического аутсорсинга в России в 2017-2021 гг, прогноз на 2022-2026 гг

АДРЕС:
107023, г. Москва
ул. Электrozаводская
д. 23, стр. 8

ТЕЛ.:
+7 (495) 180-04-19
ФАКС:
+7 (495) 180-04-19

ЭЛЕКТРОННАЯ ПОЧТА:
info@businessstat.ru
САЙТ:
www.businessstat.ru

Аннотация

Юридический аутсорсинг включает полный функционал по поддержке бесперебойного юридического обслуживания клиента на основе длительного контракта.

По оценкам BusinessStat, оборот рынка юридического аутсорсинга в России за 2017-2021 гг вырос в 3,3 раза до 1,9 млрд руб. Основным фактором роста послужил отказ от штатных юристов в период кризиса, вызванного пандемией и появление новых «абонентских» форматов обслуживания, удобных для предприятий малого и среднего бизнеса. Абонентский формат позволяет полностью переложить текущие юридические бизнес-процессы на внешнюю компанию. ИТ составляющая в абонентских решениях позволяет клиентам присоединяться к полностью готовой, современной автоматизированной юридической инфраструктуре, при фиксированном уровне расходов.

Рынок юридического аутсорсинга является новой нишей: на долю юридического аутсорсинга приходится 2,8% рынка юридических услуг для бизнеса. 87,8% рынка приходятся на традиционные форматы оказания услуг юридическими компаниями и фрилансерами.

В ближайшие годы доля абонентских сервисов продолжит стремительно расти. К 2026 г выручка абонентских сервисов достигнет 11,3 млрд руб, или 11,5% от общего объема рынка юридических услуг для бизнеса.

«Анализ рынка юридического аутсорсинга в России в 2017-2021 гг, прогноз на 2022-2026 гг» включает важнейшие данные, необходимые для понимания текущей конъюнктуры рынка и оценки перспектив его развития:

- Экономическая ситуация
- Потенциал рынка юридического аутсорсинга
- Стоимостные и натуральные объемы рынка юридического аутсорсинга
- Средние цены юридического аутсорсинга
- Инвестиционные и финансовые показатели отрасли

В обзоре приведены данные по российскому рынку юридических услуг, с делением клиентов по размеру бизнеса:

- Крупные предприятия
- Средние предприятия
- Малые предприятия
- Микро предприятия

В обзоре приведены данные по российскому рынку юридических услуг, с делением рынка по видам пользования продуктам:

- Компании, пользующиеся услугами юридических фирм
- Компании, пользующиеся услугами фрилансеров
- Компании, пользующиеся услугами штатных юристов
- Компании, пользующиеся услугами абонентских юридических сервисов

В обзоре приведены данные по российскому рынку юридических услуг, с делением рынка по отраслям и регионам РФ

При подготовке обзора использованы данные из официальных ведомств и открытых источников:

- Федеральная служба государственной статистики РФ
- Министерство цифрового развития, связи и массовых коммуникаций РФ
- Министерство экономического развития РФ
- Федеральная налоговая служба РФ
- Brandnesses Market Research
- Grand View Research

BusinesStat выпускает обзоры отдельных видов аутсорсинга. Информацию о смежных рынках вы можете найти на сайте BusinesStat:

- [Анализ рынка юридических услуг в России](#)
- [Анализ отрасли бизнес-аутсорсинга в России](#)
- [Анализ рынка финансового аутсорсинга в России](#)
- [Анализ рынка IT-аутсорсинга в России](#)

Содержание

СОСТОЯНИЕ РОССИЙСКОЙ ЭКОНОМИКИ

Базовые параметры российской экономики

- Таблица 1. Номинальный и реальный ВВП, РФ, 2017-2026 гг (трлн руб, %)
- Таблица 2. Инвестиции в основной капитал, РФ, 2017-2026 гг (трлн руб, %)
- Таблица 3. Экспорт и импорт, сальдо торгового баланса, РФ, 2017-2026 гг (млрд долл)
- Таблица 4. Средний годовой курс доллара к рублю, РФ, 2017-2026 гг (руб за долл, %)
- Таблица 5. Индекс потребительских цен (инфляция), индекс цен на продовольственные, непродовольственные товары и услуги, РФ, 2017-2026 гг (%)
- Таблица 6. Оборот розничной торговли товарами и услугами, РФ, 2017-2026 гг (трлн руб)
- Таблица 7. Численность постоянного населения РФ, 2017-2026 гг (млн чел)
- Таблица 8. Реально располагаемые доходы населения, РФ, 2017-2026 гг (%)

Место России в региональной и мировой экономике

Влияние эпидемии коронавируса на российскую экономику

Инвестиционные перспективы российской экономики

КЛАССИФИКАЦИЯ ЮРИДИЧЕСКОГО АУТСОРСИНГА

РЕГУЛИРОВАНИЕ РЫНКА

ОБОРОТ МИРОВОГО РЫНКА ЮРИДИЧЕСКОГО АУТСОРСИНГА

- Таблица 9. Оборот мирового рынка юридического аутсорсинга, 2017-2021 гг (млрд долл США, %)
- Таблица 10. Прогноз оборота мирового рынка юридического аутсорсинга, 2017-2021 гг (млрд долл США, %)

ОБОРОТ РОССИЙСКОГО РЫНКА ЮРИДИЧЕСКОГО АУТСОРСИНГА

- Таблица 11. Оборот российского рынка юридического аутсорсинга, 2017-2021 гг (млрд руб, %)
- Таблица 12. Прогноз оборота российского рынка юридического аутсорсинга, 2017-2021 гг (млрд руб, %)

СЕГМЕНТАЦИЯ РЫНКА ЮРИДИЧЕСКОГО УСЛУГ РФ ПО ГРУППАМ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ

- Таблица 13. Численность пользователей юридического аутсорсинга по уровню бизнеса (тысяч)
- Таблица 14. Прогноз численности пользователей юридических услуг по уровню бизнеса (единиц)

СЕГМЕНТАЦИЯ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ЮРИДИЧЕСКОГО АУТСОРСИНГА ПО ОТРАСЛЯМ ЭКОНОМИКИ

- Таблица 15. Численность пользователей юридического аутсорсинга по отраслям экономики (тыс)
- Таблица 16. Прогноз численности пользователей юридического аутсорсинга по отраслям экономики (тыс)

СЕГМЕНТАЦИЯ ПОЛЬЗОВАТЕЛЕЙ ЮРИДИЧЕСКОГО АУТСОРСИНГА ПО РЕГИОНАМ РФ

- Таблица 17. Сегментация пользователей юридического аутсорсинга по регионам РФ (единиц)
- Таблица 18. Прогноз численности пользователей юридического аутсорсинга по регионам РФ (единиц)

СЕГМЕНТАЦИЯ РЫНКА ЮРИДИЧЕСКИХ УСЛУГ РФ ПО ПРОДУКТАМ (РЕШЕНИЯМ)

- Таблица 19. Численность пользователей юридических услуг по продуктам РФ (тыс)
- Таблица 20. Прогноз численности пользователей юридических услуг по продуктам РФ (тыс)
- Таблица 21. Оборот рынка юридических услуг по продуктам (млрд. руб)
- Таблица 22. Прогноз оборота рынка юридических услуг по продуктам (руб)
- Таблица 23. Численность пользователей рынка юридических услуг РФ по продуктам (тыс)
- Таблица 24. Прогноз численности пользователей рынка юридических услуг РФ по продуктам (единиц)

СРЕДНЯЯ ЦЕНА УСЛУГ ЮРИДИЧЕСКОГО АУТСОРСИНГА

Бизнес модели реализации продукции

Средний годовой чек клиента

- Таблица 25. Средний годовой чек пользователя юридических услуг по продуктам (тыс руб в год)
- Таблица 26. Прогноз среднего годового чека пользователя юридических услуг по продуктам (тыс руб в год)

СТРАТЕГИИ ОПЕРАТОРОВ РЫНКА ЮРИДИЧЕСКОГО АУТСОРСИНГА

- ООО «Сбер Решения» (ранее Интеркомп)
- ООО «Ракета — Центр Правовых Инноваций»
- ООО "1С-ВАЙЗЭДВАЙС"
- ООО "ЮСИЭМЭС ГРУПП"

ПРОФИЛИ ПРЕДПРИЯТИЙ

ООО «Интеркомп»

- Регистрационные данные
- Руководство предприятия
- Дочерние предприятия
- Бухгалтерский баланс (тыс руб)
- Отчет о прибылях и убытках (тыс руб)
- Основные финансовые показатели

ООО «Ракета — Центр Правовых Инноваций»

- Регистрационные данные
- Руководство предприятия
- Бухгалтерский баланс (тыс руб)
- Отчет о прибылях и убытках (тыс руб)
- Основные финансовые показатели

ООО «1С- ВАЙЗЭДВАЙС»

- Регистрационные данные
- Руководство предприятия
- Дочерние предприятия
- Бухгалтерский баланс (тыс руб)
- Отчет о прибылях и убытках (тыс руб)
- Основные финансовые показатели

ООО "ЮСИЭМЭС ГРУПП"

- Регистрационные данные
- Руководство предприятия
- Собственники предприятия
- Дочерние предприятия
- Бухгалтерский баланс (тыс руб)
- Отчет о прибылях и убытках (тыс руб)
- Основные финансовые показатели

Методика подготовки обзора рынка

При подготовке обзора BusinesStat ставит целью собрать максимум информации об анализируемом рынке.

На первой стадии аналитики BusinesStat агрегируют национальную и международную статистику, информацию из деловых и отраслевых изданий. Дополнительно проводятся собственные исследования: опросы абонентов или экспертов, наблюдения за ценами в рознице и в оптовых каналах продаж. Источники данных для каждого обзора подробно представлены в его аннотации. Под каждой таблицей обзора приведены ссылки на источники.

На втором этапе работ полученные данные взвешиваются и приводятся к единому непротиворечивому массиву. На этом этапе происходит отбраковка данных, которые представляются аналитикам противоречивыми и менее надежными. Выбранные данные должны находиться между собой в полной корреляции, чтобы сделать возможной комплексную оценку рынка. Например, спрос должен быть равен предложению с учетом производства, импорта и экспорта, продаж и складских запасов.

Данные по производству, таможенным операциям, продажам извлекаются из разных источников и первоначально не полностью соответствуют друг другу, что часто требует проведения дополнительных расчетов. В итоге по части уточненных, расчетных параметров рынка BusinesStat сам становится источником данных, что отмечено в соответствующих таблицах.

Третьим этапом работ является построение динамических рядов – прогнозирование. Первичное прогнозирование осуществляется математическими методами, суть которых сводится к анализу ретроспективных данных для построения прогноза. Однако такой анализ может задать лишь общий тренд на стабильных рынках с известной многолетней динамикой. Подобные стабильные рынки в России фактически отсутствуют, из-за чего эффективность математического анализа падает.

Для уточнения прогнозов анализируются факторы, влияющие на развитие рынка. Часть факторов определена достаточно жестко и может быть использована с большой уверенностью для прогнозирования производства, импорта и экспорта. Пример такого фактора – государственное отраслевое регулирование. Часто заранее известна политика правительства в области регулирования импорта, по инвестициям в производство и строительство, субсидированию или, наоборот, увеличению налоговой нагрузки на отрасль. Пользуясь накопленным опытом о влиянии на отрасли подобных изменений, аналитики BusinesStat могут достаточно точно прогнозировать дальнейшее развитие рынка.

Влияние других групп факторов менее выражено либо факторы противоречат друг другу. Чаще всего подобные факторы связаны с динамикой продаж и потребления. Здесь приходится анализировать более широкий круг переменных, часто применяя бенчмарки с соседних рынков, где аналогичная ситуация происходила ранее, или с рынков тех же отраслей других стран, где были аналогичные кейсы. Например, во всех развивающихся странах мира наблюдается схожая динамика потребительского поведения, обусловленная появлением новых категорий товаров, развитием сетевой розницы, приходом международных корпораций.

Применение международных бенчмарков для российских отчетов становится возможным благодаря одновременному анализу BusinesStat рынков в других странах мира. BusinesStat готовит глобальные обзоры, обзоры рынков СНГ и ЕС, а также обзоры рынков отдельных стран мира.

Состояние российской экономики

По данным Федеральной таможенной службы РФ, топливно-энергетические товары формируют более 50% российского экспорта, а с учетом всех минеральных ресурсов, доля сырьевых ресурсов достигала 70%.

По данным Минфина РФ, нефтегазовые доходы в последнее десятилетие формировали от 30 до 50% доходов федерального бюджета (в зависимости от уровня цен на энергоносители). Доходная часть бюджета страны критически зависит от цен на нефть и газ.

Планка отсечения нефтяных доходов для резервирования в 2021 г составила 43,29 долл за баррель. При росте цен на энергоносители выше этого значения сверхдоходы используются Минфином для размещения в Фонде национального благосостояния. За счет повышения нефтяных цен в 2021 г до 65,2 долл за баррель, профицит бюджета страны составил более 2 трлн руб. Международные резервы России в 2021 г достигли рекордного показателя 46 трлн руб (630 млрд долл).

Минфин стабильно тормозил вливание сбережений в экономику «для контроля конъюнктурных рисков и сдерживания инфляции». Однако еще в 2020 г Госдума внесла поправки в Бюджетный кодекс РФ, позволяющий увеличить расходы федерального бюджета за счет резервов почти на 1 трлн руб в год: с 585 млрд руб до 1460 млрд руб ежегодно. Накопленные резервы были «распечатаны» в 2021 г для проведения антикризисных мер.

Базовые параметры российской экономики

Таблица 1. Номинальный и реальный ВВП, РФ, 2017-2026 гг (трлн руб, %)

Параметр	2017	2018	2019	2020	2021	2022*	2023*	2024*	2025*	2026*
Номинальный ВВП в текущих ценах, трлн руб	91,8	104,6	109,2	107,0	115,2	118,5	122,5	126,3	132,7	137,2
Реальный ВВП в постоянных ценах 2016 г, трлн руб	87,2	89,4	90,6	87,9	91,7	93,8	95,9	97,8	99,7	101,2
Динамика реального ВВП, % к предыдущему году	1,9	2,5	1,3	-3,0	4,3	2,3	2,2	2,0	1,9	1,5

Источник: Федеральная служба государственной статистики РФ

* прогноз *BusinesStat*

ВВП не отражает состояние экономики России. Полученные от экспорта энергоресурсов средства могут поступать в резервный фонд и не направляться в экономику. Таким образом, ВВП может расти при падающей экономике и наоборот.

Для международных сравнений, показательной является оценка номинального ВВП страны в долл США. В 2014 г номинальный ВВП России составлял 2,3 трлн долл, а в 2021 г 1,6 трлн долл.

В 2020 г российский ВВП сократился на 3%, что соответствовало среднемировому уровню. ВВП США в 2020 г упал на 4,3%, ВВП ЕС – на 7%, а ВВП Китая вырос на 1,9%. В 2021 г экономики стран мира возобновили рост в среднем на 4%, и динамика ВВП России остается в мировом тренде: 4,3%. Стратегически экономика России остается стабильной и движется вслед за мировой.

Напомним, что у российской экономики есть важное преимущество перед многими странами – низкий старт. Россия еще в 2014-2016 гг прошла этап резкого падения экономики. В этот период цена нефти упала со 100 до 50 долл за баррель, курс национальной валюты сократился в два раза, инфляция составила 25%, реальные доходы населения снизились на 8,6%, номинальный ВВП в долларовой эквиваленте уменьшился на треть. Новый мировой кризис не может обвалить экономику страны, уже прошедшую фазу коррекции.

Последние годы Правительство РФ активно внедряло антикризисные меры для контроля бюджета:

- исполнение «Майских указов 2018» с увеличением доходов бюджетников на 27% при сокращении общей их численности на 10%;
- снижение ключевой ставки до 4,25%, выделение льготной ипотеки от 6,5% при замораживании инфраструктурных проектов;
- повышение пенсионного возраста с 1 января 2019 г, увеличение НДС до 20%, возврат прогрессивной ставки подоходного налога (до 15%), введение налога на самозанятых;
- девальвация национальной валюты, повышение долговой нагрузки бюджета и госкорпораций.

В настоящее время добавляются новые инструменты поддержки отечественной экономики:

- стимулирование бюджетных расходов за счет использования накопленных ЗВР до 1 трлн руб в год;
- налоговые послабления для уязвимых отраслей экономики.

Принятые меры поддержки и низкая точка старта позволяют стабильно пройти новый кризис, но не решают структурных проблем экономики: зависимость от экспорта сырья, падение численности квалифицированного населения, низкий уровень конкуренции. Наличие резервов позволяет в долгосрочном периоде удерживать ситуацию под контролем. Предсказуемость экономической модели России облегчает бизнесменам и инвесторам прогнозирование, но при этом создает мало точек роста.

Таблица 2. Инвестиции в основной капитал, РФ, 2017-2026 гг (трлн руб, %)

Параметр	2017	2018	2019	2020	2021	2022*	2023*	2024*	2025*	2026*
Инвестиции в основной капитал	16,0	17,8	19,3	20,1	18,0	19,1	20,0	20,7	21,4	22,1
% к предыдущему году	8,7	10,9	8,7	4,1	-10,5	6,1	4,7	3,5	3,4	3,3

Источник: Федеральная служба государственной статистики РФ

Инвестиции в основной капитал за счет всех источников финансирования, в фактических ценах

* прогноз BusinessStat

Инвестиционные перспективы российской экономики

В 2021 г инвесторы искали консервативные российские активы: облигации (включая ОФЗ), акции стратегических компаний, недвижимость. Консервативный подход диктовался мировым кризисом, волатильностью сырьевых рынков, политической напряженностью в отношениях с Западом. Консервативные ценные бумаги поддерживали и низкая ключевая ставка ЦБ, и стабильные долгосрочные рейтинги России от рейтинговых агентств.

По итогам 2021 г консервативная стратегия не сработала полностью. Инвесторы не получили прибыли по ОФЗ и облигациям, номинированным в валюте. Центробанк РФ недолго продержал ключевую ставку на уровне 4,25%, и стремительно поднял ее до 8,5% в конце года. Причинами стали риски разгона внутренней инфляции более 10%.

Повышение учетной ставки негативно отразилось и на рынке недвижимости, где наблюдался рекордный всплеск ипотечного кредитования. Объем выданных ипотечных кредитов в 2021 г составил 5,6 трлн руб.

В 2021 г низкие ставки по депозитам привели на фондовый рынок более 5 млн частных клиентов, которые принесли брокерам свыше 1,5 трлн руб. Основная направленность инвесторов – сохранение средств в акциях и валюте. За счет меньшего интереса к облигациям многие частные инвесторы смогли заработать даже больше, чем профессиональные игроки.

Положительную динамику показали вложения в дивидендные бумаги стратегических российских предприятий: Газпром, Северсталь, НЛМК и др. На фоне рекордных цен на сырьевые активы и энергоносители годовые дивиденды крупнейших компаний составили более 10% в рублях.

Индекс ММВБ не смотря на высокую волатильность не смог достичь новых уровней, но и не упал по отношению к началу года. При этом в 2021 году на Московской бирже состоялось 6 IPO и 12 SPO на общую сумму более 500 млрд руб (+96% к 2020 г). Совокупный объем торгов на рынках Московской биржи по итогам 2021 г впервые превысил 1 квадриллион рублей.

В 2022 г ожидается сокращение темпов инфляции в России, что возродит интерес инвесторов к ОФЗ. Бумаги стратегических компаний продолжают расти, сверхприбыль полученная в 2021 г будет влиять на дивиденды 2022 г. Кроме того, в госкомпаниях установлена минимальная планка дивидендных выплат в размере 50% от чистой прибыли.

При этом необходимо отметить, что повсеместное повышение ключевых ставок и международные санкции будут негативно сказываться на перспективах прямых инвестиций в российскую экономику.

Классификация юридического аутсорсинга

Аутсорсинг (outsourcing) – передача организацией на основании договора определённых видов или функций производственной и предпринимательской деятельности другой компании – подрядчику, действующей в специальной области. В отличие от традиционных юридических услуг, имеющих ситуативный характер и производимый в виде консультаций, на юридический аутсорсинг обычно передается полный функционал по поддержке бесперебойного юридического обслуживания клиента на основе длительного контракта (не менее 1 года).

Аутсорсинг на основе анализа эффективности бизнес-процессов помогает оптимизировать фонд оплаты труда, а также повысить качество выполнения бизнес функций путем передачи сложных и специализированных задач узкопрофильным специалистам. Аутсорсинг особенно эффективен в таких сферах как разработка программного обеспечения, финансовый учет, юридическое сопровождение, маркетинг и продажи, бизнес-администрирование.

Классификация сервисов по оказанию юридических услуг:

- **Юридический аутсорсинг** – услуги по комплексному юридическому сопровождению компаний-клиентов. Услуги юридического аутсорсинга включают в себя разработку и сопровождение коммерческих и кадровых договоров и контрактов, создание и доработку учредительных документов, подготовку отчетов, ведение судебных процессов, проведение аудитов.
- **Услуги юридических фирм** – услуги, оказываемые специализированными на юридических вопросах компаниями. Такие услуги чаще всего оказываются на разовой основе и не предполагают долгосрочных контрактов. Основным отличием от абонентских юридических сервисов (юридического аутсорсинга) является наличие конкретного срока конца оказания услуги и отсутствие факта передачи определенных бизнес-процессов на сторону подрядчика.
- **Услуги юристов-фрилансеров** – услуги, оказываемые фрилансерами (самозанятыми специалистами или индивидуальными предпринимателями) на основе разовых контрактов. Чаще всего фрилансеры помогают с решением таких задач, как подготовка договоров, ведение судебных дел, получение лицензий или патентов.

В обзоре рассматривается рынок юридического аутсорсинга без учета услуг фрилансеров, краткосрочных или разовых услуг, осуществляемых подрядчиками (в том числе юридическими фирмами) и без услуг оказываемых физическим лицам, не ведущим коммерческую деятельность.

Оборот российского рынка юридического аутсорсинга

В разделе приведен оборот сервисов юридического аутсорсинга в России. Оборот рынка юридического аутсорсинга определяется как суммарный доход компаний от оказания услуг юридического аутсорсинга. Показатель соответствует произведению совокупного числа покупателей на средний уровень затрат на аутсорсинг.

Таблица 11. Оборот российского рынка юридического аутсорсинга, 2017-2021 гг (млрд руб, %)

Параметр	2017	2018	2019	2020	2021
Оборот российского рынка юридического аутсорсинга (млрд руб)	0,6	0,8	1,1	1,4	1,9
Динамика (% к предыдущему году)	34,6%	39,2%	42,2%	22,4%	35,4%

Источник: *BusinesStat*

В 2017-2021 гг российский рынок юридического аутсорсинга показывал схожую с мировым рынком динамику. За это время рынок вырос более чем в 3 раза с 0,6 млрд руб до 1,9 млрд руб. Падение темпов роста рынка в 2020 г было связано со спадом экономической активности и кризисом, вызванным эпидемией коронавируса.

В России постепенно растет спрос на юридический аутсорсинг, но крайне ограничено предложением. Предложение формируют российские компании, такие как СберРешения (бывший Интеркомп), Ракета. Международные компании только начинают осваивать мировой рынок, начиная экспансию с развитых стран. На рынке юридического аутсорсинга больше национальной специфики, чем на рынках маркетинга, ИТ или бизнес администрирования, что облегчает освоение рынка для местных игроков.

Таблица 12. Прогноз оборота российского рынка юридического аутсорсинга, 2017-2021 гг (млрд руб, %)

Параметр	2022	2023	2024	2025	2026
Оборот российского рынка юридического аутсорсинга (млрд руб)	2,7	3,8	5,4	7,8	11,3
Динамика (% к предыдущему году)	40,3%	42,1%	43,3%	43,7%	44,8%

Источник: *BusinesStat*

По нашим прогнозам, в 2022-2026 гг рынок юридического аутсорсинга в России продолжит свой рост, повторяя динамику мирового рынка. Так, в 2022-2026 гг рынок увеличится в 4,2 раза с 2,7 млрд, руб. до 11,3 млрд. руб.

Стратегии операторов рынка юридического аутсорсинга

В главе представлены краткие описания стратегий операторов рынка, предлагающих передовые решения в сфере юридического аутсорсинга. Операторы могут не быть полностью специализированы на направлении юридического аутсорсинга, а предоставлять услуги сразу в нескольких направлениях бизнес-аутсорсинга. В конце обзора для каждого оператора отдельно приводится финансовый профиль головной компании.

ООО «Ракета — Центр Правовых Инноваций»

ООО «Ракета – Центр Правовых Инноваций» образовано 22 марта 2019 г. Компания не имеет дочерних предприятий. Собственниками являются основатели компании, доли поделены поровну по 50%.

Ракета является отличным примером инновационного стартапа в сфере юридического аутсорсинга. За 2020 год компании удалось увеличить выручку более чем в 20 раз: с 1,5 млн руб в 2019 г до 30,3 млн руб в 2020 г. Это также свидетельствует о наличии на рынке значительного спроса на услуги юридического аутсорсинга.

Основным продуктом компании является предоставление полного цикла юридического аутсорсинга через собственную платформу. Благодаря использованию решений на базе современных технологий, таких как внутренние системы по учету задач, электронный документооборот и чатботы, компании удалось создать новый формат услуги для российского рынка, что привлекает новых клиентов и помогает сервису расти.

Основными видами деятельности компании является деятельность в области права, консультирование по вопросам коммерческой деятельности и управления.